

## Comunicado de prensa

**MASORANGE suma 350.000 clientes incrementales en los primeros nueve meses del año entre fibra (142.000) y postpago móvil (208.000)**

**MASORANGE aumenta sus ingresos por servicios retail un 1,2% hasta los 4.328M€ en los primeros nueve meses del año y un 7,5% su EBITDA ajustado hasta los 2.027M€**

- Los ingresos totales de la Compañía alcanzaron los 5.464M€ (+0,5%).
- De las 33M de líneas -excluyendo M2M- alcanzados en el primer semestre, +7,1M son de banda ancha y +25,8M de móvil.
- Aumenta la generación de flujo de caja operativo un 20,5% respecto al año anterior, hasta los 1.284M€ (Adjusted EBITDA– Adjusted Net CAPEX).
- La generación de free cash-flow asciende a 287M€.
- MASORANGE invierte en los 9 primeros meses del año 783M€.
- Obtiene ahorros por sinergias en los primeros nueve meses del año de 85M€.
- Su red 5G llega al 86% de la población en 3.500 municipios españoles.
- Lidera dos proyectos innovadores con servicios de ciberseguridad y telecomunicaciones para Telemadrid y el Tribunal de Cuentas.

**Madrid, 24 de octubre de 2024.** - [MASORANGE](#), el nuevo operador líder del mercado español por número de clientes, ha anunciado hoy sus resultados correspondientes a los nueve primeros meses de 2024 en los que la Compañía crece en ingresos, clientes y rentabilidad.

Durante este periodo, los ingresos totales de MASORANGE ascendieron a 5.464M€ (+0,5%), mientras que los ingresos por servicios retail alcanzaron los 4.328M€ (+1,2%). El EBITDA ajustado de la Compañía alcanzó los 2.027M€ (+7,5%).

Por su parte, la capacidad de generación de caja operativa de MASORANGE llegó a los 1.284M€, un 20,5% más que el año anterior (Adjusted EBITDA–Adjusted net CAPEX), mientras que el free cash flow ha sido de 287M€. En los 9 primeros meses de 2024, el Grupo MASORANGE invirtió 783M€.

Respecto a las sinergias previstas de la operación, la Compañía ya se encuentra en proceso de obtener los aproximadamente 500M€ de ahorros esperados, de los que 85M€ ya se han logrado en los 9 primeros meses del año sobre el objetivo de 100M€ para el conjunto del año 2024.

Durante los 9 primeros meses del año, MASORANGE mantuvo su crecimiento orgánico y sumó 350.000 clientes incrementales entre líneas de fibra óptica (142.000) y postpago móvil (208.000).



MASORANGE contaba a cierre de septiembre con unas 33M de líneas totales -excluyendo las líneas M2M-, de las cuales, 25,8M son de móvil, (más de 21,3M pertenecen al segmento de postpago, y 4,5M a prepago), y más de 7,1M de banda ancha fija, de las cuales, cerca de 7M son de fibra óptica. MASORANGE cuenta con un total de más de 38M de líneas, incluyendo las correspondientes al segmento M2M.

*“Estamos muy satisfechos de nuestros resultados correspondientes a los nueve primeros meses del año en los que continuamos creciendo de forma sólida en ingresos, clientes y rentabilidad; y de nuestra capacidad para obtener las sinergias anunciadas”, dijo Meinrad Spenger, consejero delegado de MASORANGE.*

## Resultados 9M 2024



 Ingresos retail	4.328 M€	+1,2%
 EBITDA ajustado	2.027 M€	+7,5%
 Clientes FTTH	6,7 M	+3,2%
 Clientes móvil	25,8 M	+1,5%

### El área de empresas liderará dos proyectos con servicios de ciberseguridad y telecomunicaciones para Telemadrid y el Tribunal de Cuentas

MASORANGE ha logrado **dos hitos** muy relevantes en el segmento de empresas y administraciones públicas donde lidera sendas iniciativas innovadoras para Telemadrid y el Tribunal de Cuentas.

En **Telemadrid**, gracias a su plataforma “Digital Centrex Cloud”, MASORANGE ofrecerá la **mejor conectividad de voz, datos y vídeo con la más alta calidad**, a través de su **infraestructura propia**. Estos servicios estarán **integrados en el CyberSOC de Orange** donde serán **monitorizados las 24 horas del día** garantizando su seguridad y disponibilidad.

Con el **Tribunal de Cuentas**, MASORANGE ha **ampliado sus servicios de telecomunicaciones introduciendo nuevas soluciones avanzadas de ciberseguridad**. Los servicios de ciberseguridad incluyen un **firewall perimetral de doble capa**, **acceso remoto seguro (usuario VPN)**, así como **protección de usuarios finales a través de servicios avanzados MTD y EMM**, aplicados por fabricantes líderes en ciberseguridad.

## Impulso a su red 5G con la que llega ya al 86% de la población española

**MASORANGE prevé continuar con la extensión de su red 5G en 2024** con el objetivo de alcanzar con esta infraestructura de quinta generación a prácticamente el **100% de los municipios españoles de más de 10.000 habitantes (unas 750 localidades)**, que es donde se concentra alrededor del 80% de la población del país, según datos del [Instituto Nacional de Estadística](#).

Según los planes de la compañía, **su red 5G llegará a casi 3.700 municipios a finales de este año**. De esta forma, **casi el 50% de las poblaciones españolas podrá disfrutar de las enormes ventajas que reporta la conectividad móvil más avanzada gracias a MASORANGE**. En la actualidad, **MASORANGE cubre más del 86% de la población española con su red 5G en un total de 3.500 municipios**.

Además, la Compañía, con el fin de que esta tecnología **sea accesible para todos los ciudadanos** tanto si residen o trabajan en áreas urbanas como si lo hacen en el entorno rural, prevé llegar con sus planes de despliegue 5G para 2024, **a más de 2.400 municipios de menos de 5.000 habitantes, de los que más de la mitad son poblaciones con menos de 1.000 residentes**.



## **MASORANGE líder del mercado por número de clientes**



## Líder en la banda 700 MHz, fundamental para reducir la brecha digital en España

Con una red cercana a los **10.000 sites de 700 MHz**, MASORANGE es hoy el operador líder en despliegue de nodos en dicha banda, **esencial para reducir la brecha digital territorial en España** y contribuir así a repoblar la llamada “España vaciada” y reducir la brecha digital.

**Del total de nodos de 700MHz con los que cuenta la compañía en la actualidad, cerca de 5.500 se distribuyen en unas 2.500 localidades de menos de 50.000 habitantes**. Asimismo,

también se benefician de esta red móvil alrededor de **600 pequeños pueblos y aldeas** donde **viven menos de 1.000 personas**.

## Las mejores redes



**5G** para el 86% de la población española

**FTTH** en más de 30M de hogares



### Primer operador en ofrecer 5G SA

MASORANGE ha sido **el primer operador de España en ofrecer el nuevo standard 5G SA** y una de las primeras de Europa en lanzarlo.

Este nuevo servicio convierte a MASORANGE **en el único operador en España capaz de ofrecer a las empresas este servicio 5G Stand Alone**, el 5G más avanzado que asegura la máxima calidad y seguridad, por ejemplo, **a través de redes privadas 5G y que el operador ya está ofreciendo al Puerto de Barcelona o a BasqueCCAM**.

### Sobre MASORANGE

MASORANGE es el mayor operador de telecomunicaciones en España por número de clientes con más de 38M de líneas entre banda ancha y móvil. Adicionalmente, ofrece para clientes particulares y empresas servicios de TV, seguros, energía, alarmas, financiación al consumo, salud, ciberseguridad y cloud.

MASORANGE cuenta con 9 marcas principales nacionales (Orange, Yoigo, Jazztel, MASMOVIL, Simyo, Pepephone, Lebara, Lyca y Llamaya) y 5 regionales (Euskaltel, R, Telecable, Guuk y Embou) con las que va a cubrir todas las necesidades de los clientes en España.

MASORANGE dispone de más de 30 millones de hogares comercializables con su oferta de fibra óptica y cubre con su red móvil 4G al 99% de la población española y más del 86% con la nueva tecnología 5G, con la que cubre más de 3.500 municipios por toda la geografía española.

La Compañía tiene la ambición de ser el operador con los clientes más satisfechos, consolidarse como motor del talento y liderar la económica del propósito en España, siendo respetuosa con las personas y el planeta. Además, trabaja en la accesibilidad a la tecnología para todos (con foco en la España vaciada) y el desarrollo de productos y servicios que mejoren la experiencia de todos los clientes.

### **Síguenos:**

MASORANGE website: <https://www.masorange.com/>

Twitter: @MASORANGE\_ES

### **Contacto de prensa:**

---

Fernando Castro

[fernando.castro@masorange.es](mailto:fernando.castro@masorange.es)

Teléfono: (+34) 656.160.378