Así podrán las PYMES aragonesas tomar decisiones financieras como una gran empresa gracias al nuevo acuerdo entre Embou y Rasmia

- Embou y Rasmia firman un acuerdo exclusivo para ofrecer a las pymes aragonesas una solución pionera que promete cambiar la forma de gestionar la deuda empresarial, incorporándola a la toma de decisiones clave de la empresa.
- Los clientes profesionales de Embou podrán beneficiarse de hasta 720€ de descuento al año
- Este servicio está avalado por el Banco de España

Zaragoza, 2 de marzo de 2026

Embou (Grupo MasOrange) y la startup tecnológica aragonesa RASMIA han alcanzado un acuerdo que permitirá a la operadora comercializar en Aragón la solución **RASMIA Debt Structure Management**. La alianza abre a las pymes aragonesas y a los clientes de Embou la posibilidad de acceder a **condiciones preferentes** a Rasmia, un agente financiero inteligente que les ayuda y acompaña en la toma de decisiones estratégicas y de endeudamiento.

Tecnología para una gestión financiera más eficiente

La plataforma de RASMIA es un **disruptivo desarrollo tecnológico** que permite disponer a la PYME de la **dirección financiera de una gran empresa**, facilitando la **toma** de **decisiones financieras** y **estratégicas** y mejorando su **solvencia** bancaria, contribuyendo a su **viabilidad** a largo plazo. Con esta incorporación, **Embou** refuerza su estrategia de poner a disposición de su comunidad **servicios digitales de alto valor** añadido que impulsen la competitividad de la red empresarial aragonesa.

Uno de los aspectos que avalan la solidez del modelo es la **colaboración** de **RASMIA** con el **Banco de España**, por su interés en mejorar las relaciones entre empresas y financiadores a través de tecnología.

Rasmia ayuda a la empresa en la toma de decisiones clave que le permiten mejorar su relación con los bancos, su capacidad de financiación y las condiciones de acceso a la misma.

Como parte del acuerdo, Embou dispondrá de **exclusividad para la distribución de RASMIA dentro del sector de las telecomunicaciones en el territorio**. La formalización de las ventas y el soporte técnico se realizarán directamente a través de RASMIA, asegurando un proceso alineado con los estándares tecnológicos y de atención al cliente de la startup.

Condiciones preferentes para los clientes de Embou

Los clientes de Embou tendrán acceso hasta **720€ de descuento al año** sobre el precio oficial de la plataforma, así como a **pruebas de uso personalizadas sin coste**, orientadas a evaluar el encaje de la solución en su operativa financiera. Las empresas interesadas podrán solicitar su demostración a través de su gestor comercial en Embou.

El acuerdo se produce en un momento de **expansión para RASMIA** dentro del ecosistema empresarial aragonés, tras la firma reciente de un **convenio con CEPYME** Aragón para **facilitar** el acceso a **financiación** de las **pequeñas** y **medianas empresas** de la región. Una oportunidad que llega también en un **momento** especialmente **positivo** para **Embou**, consolidada como **referente tecnológico en Aragón** y en plena fase de **crecimiento** y fortalecimiento de su oferta para **empresas**.

Etién Aldea, director de Negocio y Marketing de Embou, señala que *"esta colaboración nos permite ofrecer a las pymes una **tecnología diferencial** en un ámbito tan crítico como el financiero. Con RASMIA reforzamos nuestro compromiso con el **crecimiento económico de Aragón** y con soluciones que aportan valor real."*

Por su parte, Luis Pérez, director general de Rasmia, añade que *"esta alianza permite, gracias a la capilaridad de Embou, llevar a todos las empresas de Aragón una solución de alto valor que resuelve 3 retos fundamentales de las pymes: la deuda y su relación con los financiadores, disponer de herramientas para potenciar sus departamentos financieros y apoyarse en la tecnología para la toma de decisiones estratégicas clave, para construir un tejido empresarial más fuerte.*

Sobre EMBOU

Embou pertenece a la compañía MasOrange, empresa líder de telecomunicaciones en España. Embou es la marca de referencia en Aragón en Internet y telefonía, siendo el operador con mayor cobertura de banda ancha en el territorio.

Desde 2003, la operadora aragonesa ha trabajado para vertebrar el territorio y reducir la brecha digital acercando las mejores soluciones tanto a particulares como empresas, desplegado una red híbrida de fibra

óptica y radio, que le permite conectar hoy en día al 99% del Aragón. Este trabajo de años ha posicionado a nuestro territorio como una de las comunidades mejor conectadas de España.

Sobre RASMIA

Rasmia, el desarrollo tecnológico de Alia Consultores, es un asesor financiero especializado con IA entrenado para ayudar al empresario y al Dir. financiero en la toma de decisiones estratégicas y de endeudamiento de su empresa. Colaboradora de Banco de España en su desarrollo para orientar a que la empresa tome las decisiones adecuadas para aumentar su capacidad de financiación, la proclamada mejor Startup de Aragón en 2024 sale al mercado con el objetivo de permitir que la PYME pueda tomar decisiones como una gran empresa.